

Toruń, dn. 16.11.2020 r.

Grupa Apator konsekwentnie zwiększa przychody i zyski

Grupa Apator notuje dynamiczny wzrost przychodów na rynku krajowym dzięki zwiększonej sprzedaży liczników energii elektrycznej i gazomierzy, w tym rozwiązań inteligentnych. Po 3 kwartałach 2020 roku skonsolidowane przychody są o ok. 10% (+62,3 mln PLN) wyższe niż przed rokiem, zaś zysk netto wzrósł o blisko 9% r/r (+4 mln PLN).

- Po 3 kwartałach skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły 706,1 mln PLN i są wyższe r/r o 62,3 mln PLN, głównie w związku z dynamicznym wzrostem w segmencie Energii Elektrycznej (+ 56,3 mln PLN, +20% r/r) oraz Gazu (+23,8 mln PLN, +14% r/r), przy niższym r/r poziomie sprzedaży w segmencie Woda i Ciepło (-17,8 mln PLN, -9% r/r).
- Skonsolidowana EBITDA za 3 kwartały 2020 r. wyniosła 99,7 mln PLN (porównywalna r/r), zaś zysk netto 49,3 mln PLN (+9% r/r).
- Wyniki 3. kwartału 2020 r.: skonsolidowane przychody na poziomie 244,1 mln PLN (+11% r/r), EBITDA: 33,5 mln PLN (+7% r/r), a zysk netto w wysokości 16,9 mln PLN (+16% r/r).
- Po 3 kwartałach 2020 r. wysoka dynamika sprzedaży krajowej (+22% r/r) stanowiąca 58,3% udziału w przychodach ogółem, zwłaszcza notowana w segmencie EE oraz Gaz, przy przejściowym wyhamowaniu sprzedaży zagranicznej do krajów pozostających pod silnym wpływem pandemii.
- Dobra i stabilna sytuacja finansowa Grupy, towarzysząca realizacji programu inwestycyjnego i polityki dywidendy.

W 3. kwartale 2020 roku światowa gospodarka nadal zmagająca się ze skutkami trwającej pandemii, natomiast Grupa Apator skutecznie oparła się tym trudnościom, notując bardzo dobre wyniki finansowe za sprawą wcześniej pozyskanych kontraktów, ale także aktywnego poszukiwania innych szans sprzedażowych. Skonsolidowane przychody ze sprzedaży osiągnęły w tym okresie poziom 244,1 mln PLN, co oznacza wzrost r/r o 11%. Jego motorem była w głównej mierze sprzedaż krajowa w segmencie Energii Elektrycznej, tj. kontynuacja dostaw dużych wolumenów liczników inteligentnych w ramach kontraktu „Rynek Mocy”. Rosnący udział sprzedaży krajowej to także efekt dostaw większych partii gazomierzy mieszkaniowych z liczydłem mechanicznym dla PSG oraz (po przejściowym zahamowaniu sprzedaży w IIQ) także wodomierzy dla spółdzielni mieszkaniowych. Jednocześnie, dzięki konsekwentnej kontroli kosztów SG&A, odnotowano wysoki, ponad 20-procentowy wzrost zysku ze sprzedaży, EBITDA wyższą o 2,1 m PLN r/r oraz zysk netto i rentowność wyższe r/r odpowiednio o 16,3% i 0,3 p.p.

Dywersyfikacja biznesu Grupy (zarówno pod kątem produktów, jak i rynków) oraz podjęte u progu pandemii i konsekwentnie prowadzone działania prewencyjne oraz reorganizacyjne (m.in. w zakresie procesów logistycznych i operacyjnych) przyniosły oczekiwane, pozytywne efekty w postaci bardzo dobrych wyników finansowych Grupy po 3 kwartałach 2020 r. Apator osiągnął wzrost skonsolidowanych przychodów o 10% r/r (706,1 mln PLN), przy EBITDA na poziomie 99,7 mln PLN (+2%) oraz zysku netto w wysokości 49,3 mln PLN (+9%). Grupa zanotowała w omawianym okresie zwiększoną dynamikę obrotów krajowych, przy nieco niższej sprzedaży eksportowej, co wynika z przesuwanych zamówień w związku z pandemią koronawirusa. Zysk brutto ze sprzedaży utrzymał się na poziomie analogicznego okresu roku poprzedniego, mimo że dostarczany w ramach zamówień miks produktowy był mniej korzystny marżowo oraz ponoszono dodatkowe koszty związane z pandemią. Zysk ze sprzedaży wzrósł o 9%, tj. o 5,2 mln PLN r/r, głównie dzięki dyscyplinie kosztowej (optymalizacja kosztów stałych). Zysk z działalności operacyjnej ukształtował się na wysokim poziomie 60 mln PLN (poziom porównywalny r/r), natomiast EBITDA wzrosła r/r o 2% osiągając poziom 99,7 mln PLN. Dzięki dodatnim różnicom kursowym oraz dodatniemu wynikowi na transakcjach walutowych, wynik na działalności finansowej był zdecydowanie (tj. o 5,3 mln PLN) wyższy niż w trzech kwartałach 2019 r. W efekcie zysk netto Grupy Apator po 3 kwartałach 2020 r. ukształtował się na poziomie 49,3 mln PLN, tj. o blisko 9% wyższym

w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego, a marża netto wyniosła 7,0% i była porównywalna r/r.

Od początku roku koncentrowaliśmy się na zapewnieniu ciągłości realizacji zleceń oraz bezpieczeństwie pracowników i kontrahentów. Włożyliśmy sporo wysiłku, aby w oczach naszych partnerów biznesowych pozostać niezmiennie wiarygodnym partnerem - nawet w tak trudnym i wymagającym otoczeniu – mówi Mirosław Klepacki, Prezes Zarządu Apator SA. - Ostatnie miesiące były czasem zdobywania cennego doświadczenia, które wykorzystamy także w przyszłości. Łatwiej będzie nam działać, gdy gospodarka wróci na swoje normalne tory.

Zmiany w sprzedaży poszczególnych segmentów w okresie narastającym po trzech kwartałach br. ukształtowały się następująco:

- **segment Energia Elektryczna** – wzrost o 20% r/r:
 - wysoka sprzedaż liczników energii elektrycznej w kraju w wyniku realizacji kontraktu „Rynek Mocy”;
 - wyższe obroty w linii ICT (wzrost o 22% r/r), przejściowo niższa sprzedaż w linii aparatury łączeniowej w związku z koronawirusem (8% poniżej ubiegłorocznego poziomu) oraz niższe obroty w linii systemów sterowania i nadzoru z uwagi na zmniejszenie zamówień w zakresie aplikacji i napędów, w związku z zahamowaniem inwestycji w całej branży przemysłowej oraz oszczędnościami i wstrzymywaniem ważniejszych decyzji inwestycyjno-modernizacyjnych przez kluczowe OSD wynikającymi z pandemii;
- **segment Gaz** – wzrost o 14% r/r:
 - zdecydowanie wyższa sprzedaż krajowa (wzrost o 44% r/r) - głównie dzięki sprzedaży gazomierzy mieszkaniowych z liczydłem mechanicznym do Polskiej Spółki Gazownictwa w efekcie realizacji wygranego przetargu na lata 2020-2022, ale także „debiutującym” w maju br. nowoczesnym gazomierzom iSMART przeznaczonym dla inteligentnych sieci gazowniczych;
 - wzrost eksportu o 6% r/r - pomimo przejściowych istotnych ograniczeń zamówień od głównych kontrahentów (Wielka Brytania, Niderlandy) Grupa nadal realizuje duże dostawy do Belgii (w ramach kontraktów długoterminowych), a także gazomierzy z liczydłem mechanicznym na rynek niemiecki;
- **segment Woda i Ciepło (W&H)** – spadek o 9% r/r:
 - niższe obroty w kraju (o 6% r/r) związane z panującą sytuacją pandemiczną, która znacznie ograniczyła wymianę wodomierzy w spółdzielniach i wspólnotach mieszkaniowych;
 - obniżenie eksportu (o 13% r/r) wynikające z czasowego zawieszenia lub ograniczenia działalności części klientów na głównych rynkach eksportowych segmentu (Francja, Niemcy, Hiszpania, Włochy). Spadki obrotów na dotychczasowych głównych rynkach częściowo zrekompensowała zwiększona sprzedaż do nowych lub mniej ważących w dotychczasowej sprzedaży segmentu W&H krajów takich, jak Austria, Słowacja czy Turcja.

Apator na bieżąco monitoruje obszary, mogące stanowić potencjalne ryzyko dla przyszłej kondycji finansowej Grupy. - *Naszym priorytetem jest utrzymanie stabilnej i bezpiecznej sytuacji finansowej – mówi Małgorzata Mazurek, Dyrektor Finansowa Grupy Apator. – Mamy bezpieczny poziom płynności, systematycznie regulujemy nasze zobowiązania oraz wypłaciliśmy dywidendę. Wskaźnik zadłużenia „dług netto/LTM EBITDA” utrzymujemy na bardzo bezpiecznym i niskim poziomie 0,9x.*

Spółki Grupy Apator kontynuują realizację planów rozwojowych i inwestycyjnych. Jednym z priorytetów strategicznych Grupy jest dalsza robotyzacja i automatyzacja procesów produkcyjnych oraz rozwój oferty, zwłaszcza rozwiązań hardware i software dla inteligentnych sieci energetycznych, wodnych i gazowych. W ciągu 3 kwartałów 2020 roku Grupa przeznaczyła 41,8 mln PLN na wydatki inwestycyjne, w tym ok. 15 mln PLN na działalność R&D oraz nowe produkty. W listopadzie Apator Elkomtech, spółka tworząca dotychczas rozwiązania software'owe dla energetyki, w wyniku finalizacji umowy z Atrem rozszerzyła swoją ofertę o produkty IT dla sektora gazu (przejmując kompetencje i wypracowane rozwiązania zespołu IT). Inwestycja pozwoli na przygotowanie kompleksowych rozwiązań w oparciu o inteligentne gazomierze, które w swoim portfolio posiada Apator Metrix. Dzięki połączeniu sił spółek Grupy Apator oraz nowo pozyskanych zasobów Atremu, Apator zaoferuje klientom z branży

gazowniczej nowe rozwiązania w obszarach zbierania danych z urządzeń telemetrycznych oraz systemów GIS'owych.

Grupa Apator kontynuuje także optymalizację majątku - w efekcie w 2020 r. dokonano sprzedaży nieruchomości w Pszowie, w Pniewach oraz Świdnicy na łączną kwotę 5,2 mln PLN (wpływ na wynik 3,3 mln PLN). Ponadto w lipcu 2020 r. zawarto przedwstępną umowę sprzedaży nieruchomości gruntowej położonej w centrum Poznania, przy ulicy Klemensa Janickiego, na której posadowiona jest siedziba Apator Powogaz, za cenę 63,5 mln PLN. Ta transakcja związana jest z procesem przygotowań do relokacji zakładu produkcyjnego Apator Powogaz w bezpośrednie okolice Poznania. W listopadzie 2020 r. Apator Powogaz zawarł przedwstępną umowę dotyczącą budowy nowoczesnego zakładu produkującego wodomierze oraz ciepłomierze, który pozwoli na zdecydowane zwiększenie mocy wytwórczych i efektywności produkcji.

- Zgodnie z naszymi planami nowa, zautomatyzowana fabryka powstanie w terminie do końca lutego 2022 r. w atrakcyjnej, dobrze skomunikowanej lokalizacji tj. w miejscowości Żerniki w pobliżu Poznania, na przecięciu istotnych węzłów komunikacyjnych – informuje Arkadiusz Chmielewski, członek Zarządu Apator SA, działający także w zarządach Apator Metrix i Apator Powogaz. - Przygotowujemy się tym samym do zdecydowanego zwiększenia skali produkcji nowych, bardzo perspektywicznych wyrobów tj. wodomierzy ultradźwiękowych z rodziny Ultrimis.

W związku z dynamicznym rozwojem rynku OZE (głównie fotowoltaiki) w Polsce, Grupa Apator zadeklarowała współpracę w ramach inicjatywy „Przemysłowy Panel PV” koordynowanej przez Instytut Energetyki Odnawialnej (IEO) oraz zgłosiła akces do Porozumienia sektorowego pod auspicjami Ministerstwa Klimatu i Środowiska. Celem inicjatyw jest współpraca polskich producentów i Rządu RP na rzecz rozwoju przemysłu fotowoltaicznego w kraju. Grupa Apator jest obecnie znaczącym dostawcą na rynek polski prosumenckich liczników dwukierunkowych energii elektrycznej (z komunikacją i bez komunikacji) stosowanych w mikroinstalacjach PV (paneli fotowoltaicznych), a także specjalistycznej aparatury do łączenia i zabezpieczania obwodów elektrycznych w farmach PV. Grupa rozwija również rozwiązania służące do zarządzania przepływami energii w instalacjach i sieciach wewnętrznych zawierających generację PV oraz zapewniających integrację rozproszonych źródeł energii z nowoczesną wielkoskalową siecią energetyczną smart grids.

Jesteśmy przekonani, że polska gospodarka stoi przed niepowtarzalną historyczną szansą rozwoju gałęzi przemysłu dostarczającego produkty w całym łańcuchu wartości dla rosnącego rynku OZE i obszaru tzw. efektywności energetycznej. Konieczne będą dalsze inwestycje w krajową infrastrukturę, m.in. automatyzacja sieci elektroenergetycznej, zastosowanie nowoczesnych narzędzi do zarządzania siecią oraz inteligentnych liczników do pomiaru energii wytworzonej w OZE, pobieranej i oddawanej do sieci, czyli tzw. liczników dwukierunkowych. Widzimy tu szerokie pole do działania i ogromną szansę dla Grupy Apator – mówi Tomasz Łątka, odpowiedzialny w Grupie Apator za obszar automatyzacji pracy sieci, powołany we wrześniu br. do Zarządu Apator SA, pełniący także funkcję Prezesa Zarządu rozwijającej software spółki Apator Elkomtech.

Podstawowe dane finansowe

mln zł	1-3Q 2020	1-3Q 2019	dynamika
sprzedaż	706,1	643,8	+9,7%
EBITDA	99,7	97,6	+2,1%
wynik netto	49,3	45,4	+8,7%

Przychody głównych segmentów

mln zł	1-3Q 2020	1-3Q 2019	dynamika
sprzedaż krajowa	411,7	337,6	+22,0%
sprzedaż zagraniczna	294,4	306,2	-3,9%
segment Energia Elektryczna	335,9	279,6	+20,1%
segment Woda i Ciepło	171,8	189,6	-9,4%
segment Gaz	198,4	174,6	+13,7%



INFORMACJA PRASOWA



Dodatkowych informacji udziela:

Rzecznik prasowy Grupy Apator
Monika Pietkiewicz
mob.: +48 506 009 308
e-mail: rzecznik.prasowy@apator.com

Grupa Apator działa jako międzynarodowa grupa kapitałowa doświadczonych producentów urządzeń i systemów pomiarowych, a także dostawców rozwiązań do automatyzacji pracy sieci elektroenergetycznej. W ramach trzech wyspecjalizowanych segmentów biznesowych (Energia Elektryczna, Woda i Ciepło oraz Gaz) Grupa wdraża na rynek zaawansowane technologicznie produkty i usługi, w tym inteligentne liczniki oraz systemy do aktywnego zarządzania sieciami dystrybucji mediów energetycznych.

Apator jest jednym z trzech największych podmiotów tego typu na rynku polskim i wiodącym, uznanym dostawcą na wybranych perspektywicznych rynkach zagranicznych. Spółka jest notowana na GPW w Warszawie od 1997 roku.

