

Toruń, 27.02.2026 r.

Grupa Apator zamyka cztery kwartały 2025 r. sprzedażą na poziomie 1,2 mld zł i dobrymi wynikami finansowymi

Grupa Apator osiągnęła w 1-4Q 2025 dobre wyniki operacyjne wspierane stabilnym popytem krajowym i intensywnymi działaniami sprzedażowymi zarówno w kraju, jak i za granicą.

- Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w 2025 r. na poziomie 1.201,8 mln zł, (-2% r/r). Nieznacznie niższa sprzedaż w segmencie Energii Elektrycznej (566,0 mln zł, -2% r/r) oraz spadek w segmencie Gazu (229,4 mln zł, -16% r/r) częściowo zrekomensowane rekordowymi obrotami w Wodzie i Ciepłe (406,3 mln zł, +9% r/r).
- Skonsolidowane wyniki finansowe za 1-4Q 2025 r. wyniosły odpowiednio: skorygowana EBITDA: 163,3 mln zł (+15% r/r wobec EBITDA 2024 r.), skorygowany zysk netto: 72,9 mln zł (+15% r/r).
- Wyniki 4 kwartału 2025 r.: przychody ze sprzedaży: 335,8 mln zł (+12% r/r), skorygowana EBITDA: 45,8 mln zł (+66% r/r), zaś skorygowany zysk netto: 21,6 mln zł (+85% r/r).
- Wzrost przychodów na rynku krajowym do 770,5 mln zł (+7% r/r) i zwiększenie w 2025 roku udziału przychodów generowanych w Polsce do 64% sprzedaży ogółem.
- Wysokie przepływy operacyjne z przełożeniem na zdecydowane obniżenie zadłużenia finansowego na koniec roku – wskaźnik dług netto / skorygowana EBITDA LTM na koniec 2025 r. ukształtował się na niższym w porównaniu do końca 2024 r. poziomie, tj. 0,48x (wobec 0,68x na koniec grudnia 2024 r.).

*) EBITDA za 1-4Q 2025 r. skorygowana o rezerwy (20,8 mln zł) związane w koszcie własnym sprzedaży na koszty reklamacji urządzeń, w związku z zawartą umową z klientem (o której Emitent poinformował w raporcie bieżącym nr 11/2026) oraz o wynik na sprzedaży nieruchomości w segmencie EE, zysk netto za 1-4Q 2025 r. skorygowany dodatkowo o ulgę na prace badawczo-rozwojowe w segmencie Gaz oraz ulgę strefową w Apator SA. Zysk netto za 2024 r. skorygowany o wyksięgowaną ujemną wartość aktywów netto GWi (w związku z utratą kontroli nad spółką w rozumieniu MSSF 10) oraz ulgę strefową w Apator SA.

W 2025 r. Grupa Apator utrzymała przychody bliskie rekordowym, osiągnęła wyższy r/r poziom EBITDA i rentowności przy zmieniającym się miksie produktowym w kierunku kompleksowych rozwiązań z integracyjną rolą ICT. Rozwój Grupy wspierają korzystne regulacje, trwający rollout LZO, automatyzacja sieci, rozwój OZE, a także rosnące zainteresowanie klientów technologiami ultradźwiękowymi w pomiarze mediów, systemami odczytowymi oraz rozwiązaniami wspierającymi oszczędność mediów energetycznych i wody.

Przychody Grupy Apator w 2025 r. wyniosły 1.201,8 mln zł, kształtując się nieznacznie poniżej rekordowego poziomu z 2024 r. (-2% r/r). Nieco niższą sprzedaż r/r w segmencie Energii Elektrycznej oraz spadek przychodów segmentu Gaz w dużej mierze zrekomensowały rekordowe obroty w Wodzie i Ciepłe. Przy solidnym wzroście sprzedaży krajowej o 7% r/r, Grupa utrzymała zdywersyfikowaną strukturę geograficzną przychodów. Obniżenie przychodów z eksportu, głównie w segmencie Gazu, przełożyło się na udział sprzedaży zagranicznej na poziomie 36%, przy jednoczesnym wzroście znaczenia rynku krajowego do 64%. Skorygowany wynik EBITDA Grupy Apator w 2025 r. wyniósł 163,3 mln zł (+15% r/r), zaś skorygowany zysk netto ukształtował się na poziomie 72,9 mln zł (+15% r/r).

Segment Energii Elektrycznej wykazał w okresie 1-4Q 2025 niewielki spadek sprzedaży r/r (566 mln zł, -2% r/r), wobec rekordowego poziomu z 2024 r. W linii opomiarowania EE krajowa sprzedaż była niższa r/r na skutek przesunięcia realizacji części kontraktów na 2026 r., przy ograniczonej liczbie przetargów na rynku niemieckim, co wpłynęło na poziom eksportu w tym obszarze biznesu. Linia aparatury łączeniowej zanotowała przychody nieznacznie niższe r/r, natomiast Automatyka i ICT osiągnęły wysokie dwucyfrowe dynamiki sprzedaży, z sezonowo najwyższym poziomem przychodów w 4Q. Segment EE ma dobre perspektywy na 2026 r., wspierane kontynuacją rolloutu, wzrostem inwestycji w automatyzację sieci i transformację energetyczną, potencjałem dalszego rozwoju sprzedaży na rynkach zagranicznych (m.in. Niemcy, Hiszpania, Skandynawia, kraje Półwyspu Arabskiego) i korzystnymi regulacjami krajowymi i unijnymi wspierającymi smart metering/smart grid, dynamiczny rozwój OZE oraz bezpieczeństwo łańcuchów dostaw promujące local content.

Segment Wody i Ciepła osiągnął w okresie 1-4Q 2025 rekordowy poziom sprzedaży (406,3 mln zł, +9% r/r), wspierany dodatnią dynamiką przychodów w kraju dzięki wygranym przetargom i rozwojowi

usług billingowych, wyższym udziałem ultradźwięków i wodomierzy przemysłowych w miksie produktowym oraz rosnącą sprzedażą na rynkach EMEA, w tym Bliskiego Wschodu. Segment rozwija HUB-y sprzedażowe oraz intensyfikuje działania na kluczowych rynkach zagranicznych, równolegle inwestując w rozwój sprzedaży w nowych krajach. W 2026 r. segment Wody i Ciepła planuje dalszy rozwój linii wodomierzy oraz zintegrowanych systemów odczytowych, a także zwiększanie obecności na rynkach europejskich i Bliskiego Wschodu. Prowadzone działania ukierunkowane są na umacnianie pozycji w sektorze mieszkaniowym oraz wzmacnianie obecności w segmencie odbiorców profesjonalnych, w tym w sektorze wodociągowym.

Segment Gazu odnotował wysoką dynamikę sprzedaży krajowej dzięki realizacji kontraktu na gazomierze smart (+49% r/r), przy jednoczesnym spadku eksportu do Belgii, Niemiec i Wielkiej Brytanii zgodnie z harmonogramem dostaw w ramach realizowanych przetargów. W efekcie sprzedaż segmentu w okresie 1-4Q 2025 była niższa o 16% r/r i wyniosła 229,4 mln zł. W 2025 r. wyższa EBITDA segmentu wynikała z dźwigni operacyjnej i optymalizacji kosztów, przy jednoczesnej poprawie wyniku na pozostałej działalności. W 2026 r. segment jest przygotowany do utrzymania stabilnych wyników sprzedażowych i rentowności. Kontynuowane są dostawy gazomierzy smart (eGazomierz) w Polsce. Trwają także prace nad uzupełnieniem oferty o gazomierze ultradźwiękowe i dodatkowe systemy komunikacyjne. Kierunek rozwoju rynku gazu w Europie pozostaje ogólnie niezdefiniowany, jednak nadal istnieje potencjał wzrostu sprzedaży i możliwość wykorzystywania pojawiających się szans rynkowych, również na rynkach pozaeuropejskich.

Skonsolidowane nakłady CAPEX osiągnęły w okresie 1-4Q 2025 poziom 83,5 mln zł - zgodnie z założeniami Grupy. Inwestycje obejmowały dalszą modernizację parku maszynowego, automatyzację produkcji oraz rozwój nowych produktów. Silne przepływy pieniężne i bezpieczny poziom zadłużenia zapewniają Grupie bezpieczną przestrzeń do dalszych inwestycji i dobre perspektywy na 2026 rok.

*– Jesteśmy zadowoleni z wyników operacyjnych Grupy – segment Wody i Ciepła osiągnął bardzo dobre rezultaty, sprzedaż Gazu pozostaje stabilna, a w segmencie Energii Elektrycznej widać oczekiwaną zmianę miksu sprzedażowego i rosnące zainteresowanie rozwiązaniami systemowymi oraz automatyką. Dysponujemy szeroką ofertą i jesteśmy gotowi realizować kontrakty związane z modernizacją i rozbudową sieci elektroenergetycznych. Oczekujemy także wzrostu inwestycji energetycznych w przemyśle oraz systemowego wsparcia polskiego przemysłu poprzez angażowanie lokalnych firm w projekty inwestycyjne i infrastrukturalne – podsumowuje **Maciej Wyczęsany, Prezes Zarządu Apator SA.***

Podstawowe dane finansowe

mln PLN	1-4Q 2025	2024	dynamika
sprzedaż	1.201,8	1.227,8	-2%
EBITDA	157,0	142,4	+10%
EBITDA bez zdarzeń jednorazowych*	163,3	142,4	+15%
wynik netto	79,2	73,2	+8%
wynik netto bez zdarzeń jednorazowych*	72,9	63,4	+15%

Przychody głównych segmentów

mln PLN	1-4Q 2025	2024	dynamika
sprzedaż krajowa	770,5	721,1	+7%
sprzedaż zagraniczna	431,3	506,7	-15%
segment Energia Elektryczna	566,0	580,2	-2%
segment Gaz	229,4	274,0	-16%
segment Woda i Ciepło	406,3	373,6	+9%



INFORMACJA PRASOWA



**) EBITDA za 1-4Q 2025 r. skorygowana o rezerwy (20,8 mln zł) zawiązane w koszcie własnym sprzedaży na koszty reklamacji urządzeń, w związku z zawartą umową z klientem (o której Emitent poinformował w raporcie bieżącym nr 11/2026) oraz o wynik na sprzedaży nieruchomości w segmencie EE, zysk netto za 1-4Q 2025 r. skorygowany dodatkowo o ulgę na prace badawczo-rozwojowe w segmencie Gaz oraz ulgę strefową w Apator SA. Zysk netto za 2024 r. skorygowany o wyksięgowaną ujemną wartość aktywów netto GWi (w związku z utratą kontroli nad spółką w rozumieniu MSSF 10) oraz ulgę strefową w Apator SA.*

Dodatkowych informacji udziela:

Rzecznik prasowy Grupy Apator

Monika Pietkiewicz

mob.: +48 506 009 308

e-mail: rzecznik.prasowy@apator.com

Apator SA działa jako międzynarodowa grupa kapitałowa doświadczonych producentów urządzeń i systemów pomiarowych, a także dostawców rozwiązań do automatyzacji pracy sieci elektroenergetycznej. W ramach trzech wyspecjalizowanych segmentów biznesowych (Energia Elektryczna, Woda i Ciepło oraz Gaz) Grupa wdraża na rynek zaawansowane technologicznie produkty i usługi, w tym rozwiązania klasy smart oraz systemy do zarządzania sieciami dystrybucji mediów energetycznych. Grupa Apator oferuje także rozwiązania wspierające transformację energetyczną i rozwój energetyki odnawialnej, w tym systemy do automatyzacji i nadzoru OZE, magazyny energii i wiele innych.

Spółka jest notowana na GPW w Warszawie od 1997 roku.

