

Toruń, dn. 18.05.2026 r.

Kolejny bardzo dobry kwartał Grupy Apator

W 1Q 2026 r. Grupa Apator wypracowała rekordowe wyniki operacyjne i osiągnęła wysokie poziomy rentowności. Na bardzo dobrą sprzedaż złożyły się m.in. dynamiczny rozwój wdrożeń inteligentnych sieci, szczególnie na rynku krajowym, ekspansja zagraniczna oraz konsekwentne poszerzanie oferty w różnych obszarach biznesowych.

- Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w 1Q 2026 r. na poziomie 332,9 mln PLN (+17% r/r), dzięki wysokiej dynamice sprzedaży w segmencie Gazu (rekordowa kwartalna sprzedaż w wys. 91,8 mln PLN, tj. +57%) oraz solidnemu wzrostowi obrotów w Energii Elektrycznej (141,4 mln PLN, +13% r/r) i utrzymaniu poziomu przychodów w Wodzie i Ciepłe r/r (99,7 mln PLN, -1% r/r).
- Rekordowa skonsolidowana EBITDA Grupy Apator w 1Q 2026 r. na poziomie 47,3 mln PLN (+35% r/r) oraz zysk netto w wysokości 20,1 mln PLN, +65% r/r).
- Udział sprzedaży krajowej na poziomie ok. 64% przychodów Grupy.
- Niski wskaźnik dług netto/ skorygowana EBITDA LTM na poziomie 0,38x (wobec 0,48x na koniec grudnia 2025 r.).

Rosnąca skala inwestycji w inteligentne systemy opomiarowania i zarządzania infrastrukturą energii, wody i gazu oraz modernizację sieci przesyłowych i dystrybucyjnych tworzy potencjał rozwoju dla Grupy Apator, która dostarcza na rynek nowoczesne rozwiązania pomiarowe, automatykę sieciową oraz systemy zarządzania danymi w sieciach energetycznych, wodnych i gazowych. Rynek smart grids w Polsce, jak i całej Europie, znajduje się w fazie dynamicznego wzrostu i staje się jednym z kluczowych elementów transformacji energetycznej. Punkt ciężkości przesuwają się z samego rozwoju OZE na zdolność sieci do zarządzania energetyką rozproszoną, magazynami energii, elektromobilnością i rosnącą ilością przetwarzanych danych.

W rezultacie pierwsze 3 miesiące 2026 roku to kolejny bardzo dobry kwartał dla Grupy, napędzany wymianą urządzeń pomiarowych na inteligentne w Polsce i Europie oraz inwestycjami operatorów w specjalistyczną aparaturę i systemy ICT. Skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły w 1Q br. 332,9 mln PLN (+17% r/r), przy rekordowym poziomie EBITDA 47,3 mln PLN (+35% r/r) i zysku netto w wysokości 20,1 mln PLN (+65% r/r).

Wzrost przychodów Grupy był efektem przede wszystkim wysokiej dynamiki sprzedaży w segmencie Gazu, który osiągnął rekordowy poziom kwartalnych przychodów, a także wyraźnego wzrostu obrotów w obszarze Energii Elektrycznej. Jednocześnie przychody w segmencie Wody i Ciepła pozostały stabilne względem pierwszego kwartału 2025 roku, pomimo silnie niekorzystnych warunków pogodowych, szczególnie w styczniu br. Wyższe obroty, ale także systematyczna praca nad efektywnością operacyjną i skuteczną kontrola kosztów, przełożyły się na wzrost poziomu marży EBITDA Grupy. Głównym rynkiem sprzedaży Grupy Apator pozostaje Polska. Ok. 36% sprzedaży Grupy w omawianym okresie stanowiły rynki eksportowe, z których największe to Niemcy, Czechy, Hiszpania, Turcja i Rumunia.

W segmencie Energii Elektrycznej w 1Q 2026 r. Apator realizował dostawy liczników LZO w ramach dwóch dużych kontraktów z Enea Operator i Energa Operator oraz zwiększył w porównaniu do ub. roku dostawy do Niemiec. Segment odnotował wysoką dynamikę sprzedaży w obszarze aparatury łączeniowej, wspieraną ponad 10-procentowym wzrostem eksportu, a także wzrost sprzedaży rozwiązań automatyki oraz rozwiązań ICT. Wyniki te były

efektem rosnących inwestycji operatorów systemów przesyłowych i dystrybucyjnych w rozwój i cyfryzację sieci elektroenergetycznych w Polsce, obejmujących m.in. rozbudowę stacji elektroenergetycznych, modernizację linii przesyłowych, automatyzację infrastruktury oraz integrację odnawialnych źródeł energii i magazynów energii.

Segment Woda i Ciepło utrzymał wysoki, zbliżony do ubiegłorocznego poziom przychodów, wynoszący blisko 100 mln PLN, co należy ocenić pozytywnie, biorąc pod uwagę trudności w realizacji kontraktów spowodowane niesprzyjającymi warunkami atmosferycznymi w kraju, ograniczającymi możliwość wymiany urządzeń w sieciach wodno-kanalizacyjnych. Segment tradycyjnie utrzymuje również wysoki udział eksportu (ok. 60%) oraz kontynuuje inwestycje w rozwój sieci sprzedaży na strategicznych rynkach.

Rekordowa sprzedaż **segmentu Gaz** (91,8 mln PLN, +57% r/r) to w głównej mierze efekt realizacji kontraktu na dostawy eGazomierzy w ramach transformacji sektora gazowniczego w Polsce. Nieco niższy eksport gazomierzy był zgodny z harmonogramem dostaw do Belgii po zakończeniu najbardziej intensywnej fazy realizacji kontraktu na tym rynku. Jednocześnie kontynuowano rozwój sprzedaży na rynkach eksportowych, co przełożyło się na wzrost obrotów m.in. w Niemczech, Turcji, Czechach, na Litwie oraz na nowym rynku irlandzkim.

Grupa Apator konsekwentnie inwestuje w nowe produkty i moce produkcyjne, realizując zapowiedzi dotyczące planowanego poziomu nakładów inwestycyjnych, które w całym 2026 roku mają wynieść ok. 80 mln PLN (realizacja CAPEX po 1Q 2026 r. – 20,1 mln PLN). Jednocześnie Grupa utrzymuje bezpieczny poziom zadłużenia - po 1Q 2026 r. wskaźnik dług netto/skorygowana EBITDA LTM ukształtował się na niższym w porównaniu do końca 2025 r. poziomie, tj. 0,38x (wobec 0,48x na koniec grudnia 2025 r.).

*Polska wchodzi w fazę intensywnej modernizacji i przebudowy infrastruktury sieciowej. Przez lata poziom cyfryzacji sieci energetycznych pozostawał niższy niż w Europie Zachodniej, jednak obecnie obserwujemy wyraźne przyspieszenie inwestycji. Kluczowe kierunki tego procesu obejmują wdrożenia zaawansowanych systemów odczytowych (AMI) i digitalizację pracy operatorów systemów dystrybucyjnych, dalsze zwiększanie możliwości przyłączy OZE, modernizację i automatyzację stacji transformatorowych. Obszary prowadzonych inwestycji są bezpośrednio powiązane z kluczowymi kompetencjami i ofertą Grupy Apator, co znajduje odzwierciedlenie w dobrych wynikach sprzedaży urządzeń pomiarowych, aparatury łączeniowej, automatyki sieciowej i rozwiązań ICT dla klientów energetyki zawodowej. Za nami również kolejny bardzo dobry kwartał w segmencie Wody i Ciepła, gdzie – mimo niekorzystnych warunków pogodowych – obroty były porównywalne do 1. kwartału 2025 r. Do dobrych wyników mocno kontrybuował także segment Gazu, który osiągnął rekordową sprzedaż kwartalną. To potwierdzenie naszej elastyczności operacyjnej i skuteczności strategii produktowej – co ostatecznie przyłożyło się na dwucyfrową dynamikę wzrostu przychodów całej Grupy i dalszą poprawę rentowności naszego biznesu - podsumowuje **Maciej Wyczęsany, Prezes Zarządu Apator SA**. - Warunki geopolityczne pozostają wymagające – wysoka inflacja kosztów materiałów i transportu może negatywnie wpływać na rentowność przedsiębiorstw w najbliższych miesiącach. Tym większe nadzieje wiążemy ze strategicznymi działaniami Unii Europejskiej, ukierunkowanymi na poprawę konkurencyjności europejskich firm oraz przyspieszenie rozwoju zdolności przemysłowych w Europie. Oczekujemy również efektów wdrożenia kryteriów local content na rynku krajowym, które mogą dodatkowo wzmocnić pozycję producentów działających w Polsce i UE - dodaje **Maciej Wyczęsany**.*



INFORMACJA PRASOWA



Podstawowe dane finansowe

mln zł	1Q 2026	1Q 2025	dynamika
sprzedaż	332,9	283,7	+17%
EBITDA	47,3	35,0	+35%
wynik netto	20,1	12,2	+65%

Przychody głównych segmentów

mln zł	1Q 2026	1Q 2025	dynamika
sprzedaż krajowa	214,5	163,2	+31%
sprzedaż zagraniczna	118,4	120,5	-2%
segment Energia Elektryczna	141,4	124,6	+13%
segment Woda i Ciepło	99,7	100,7	-1%
segment Gaz	91,8	58,4	+57%

Rzecznik prasowy Grupy Apator

Monika Pietkiewicz
tel.: +48 56 61 91 318
mob.: +48 506 009 308
e-mail: rzecznik.prasowy@apator.com

Apator SA działa jako międzynarodowa grupa kapitałowa doświadczonych producentów urządzeń i systemów pomiarowych, a także dostawców rozwiązań do automatyzacji pracy sieci elektroenergetycznej. W ramach trzech wyspecjalizowanych segmentów biznesowych (Energia Elektryczna, Woda i Ciepło oraz Gaz) Grupa wdraża na rynek zaawansowane technologicznie produkty i usługi, w tym rozwiązania klasy smart oraz systemy do zarządzania sieciami dystrybucji mediów energetycznych. Spółka jest notowana na GPW w Warszawie od 1997 roku.